

SPECJALISTA DS. KONTAKTÓW Z KLIENTAMI I SPRZEDAŻY



MIEJSCE PRACY - SOSNOWIEC

WYMAGANIA:

Przynajmniej roczne doświadczenie w prowadzeniu działań sprzedażowych B2B, mile widziane w branży usługowej,
Znajomość technik sprzedaży i negocjacji,
Umiejętność nawiązywania i utrzymywania kontaktów z klientami,
Dobra znajomość MS Office,
Czynne prawo jazdy kat. B.

OPIS STANOWISKA PRACY:

Nawiązywanie współpracy z klientami, budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientami,
Sprzedaż usług w zakresie obsługi prawnej, księgowej i podatkowej,
Obsługa posprzedażowa i profesjonalne doradztwo.

OTRZYMUJESZ:

Zatrudnienie w stabilnej, dynamicznie rozwijającej się firmie,
Umowę o pracę w pełnym wymiarze czasu pracy,
Atrakcyjne wynagrodzenie,
Niezbędne narzędzia pracy,
Miłą atmosferę oraz wsparcie merytoryczne w zakresie realizowanych działań.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb obecnego jak i przyszłych procesów rekrutacji prowadzonych przez INTERPERSONNEL Polska Sp. z o.o. zgodnie z Ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 roku o ochronie danych osobowych (Dz.U.02.101.926 tekst jednolity z późniejszymi zmianami)".

Podanie danych jest dobrowolne, w każdej chwili przysługuje Ci prawo do wglądu do danych, ich poprawiania lub usunięcia. Żądanie usunięcia danych oznacza rezygnację z dalszego udziału w procesach rekrutacji i spowoduje niezwłoczne usunięcie Twoich danych. Jesteśmy agencją zatrudnienia z siedzibą w Sosnowcu, wpisaną do Krajowego Rejestru Agencji Zatrudnienia pod nr 10546.